CCI TOURAINE

N° déclaration d'activité CCI TOURAINE : 24 37 P000 237

Booster vos ventes en mettant en place un pilotage commercial innovant & performant

Objectifs

A l'issue de cette formation, les participants seront en mesure de :

- Piloter l'activité commerciale de l'entreprise

- Réaliser et suivre son tableau de bord commercial

- Aider les commerciaux à concrétiser leur portefeuille d'affaires

- Gagner en performance commerciale et booster son CA.

Pour qui

Dirigeants d'entreprises, Managers, Responsables commerciaux, commerciaux, chef des ventes ... Cette formation ne nécessite pas de prérequis.

Intervenant

Mathieu REDON
Cabinet **ELANTYS**

Approche pédagogique :

- Apport d'éléments théoriques

- Travail collectif en atelier

- Mise en situation pratique

- Pédagogie active favorisant les échanges

Modalités pratiques

Tarif : 400,00€

Durée : 1 journée / 7h00

Dates : Mardi 12 juin 2018

Lieu : CCI Touraine / Tours Centre

Inscription :

Mode d'évaluation :

Programme détaillé

Découvrir l'intérêt et le fonctionnement d'un process commercial bouclant (Pilotage & Suivi annuel / mensuel / hebdomadaire)

- Mettre en place un pilotage commercial performant (annuel / mensuel / hebdo.)

- Identifier les astuces de fixation des objectifs

- Animer et renforcer la motivation de ses commerciaux

- Mettre en place des stratégies commerciales simples sur des comptes sensibles

- Créer et suivre un portefeuille d'affaires

- Choisir et utiliser un CRM efficacement (relation et parcours client)

- Analyser le plan de rémunération variable pour le rendre motivant

Points forts

Une formation animée par un consultant expert en performance et management commercial intervenant fréquemment sur les problématiques commerciales des entreprises.

Une formation pragmatique, riche en échanges et conviviale